

**Aprimorar conhecimento.
Isto aumenta seu faturamento!**



ACIA
Associação Comercial e Industrial de
Atibaia

SEMANA DO COMÉRCIO

planeje melhor
para vender
mais!



Uma semana dedicada para levar
soluções direcionadas para as
lojas terem crescimento nas
vendas de final de ano!

5 ENCONTROS:

Como criar a campanha de vendas do Natal

Planejar resultados e estratégia de preços

Preparar e organizar a loja para vender mais

Como melhorar os resultados nas redes sociais

Preparar a equipe para bater as metas!



fonte: pixabay



ACIA
Associação Comercial e Industrial de
Atibaia

20 horas dedicadas para inovar sua loja:

Programação direcionada para lojistas ou lideranças/gerentes



Como criar a campanha de vendas do Natal

- 1) Planejar os objetivos de vendas
- 2) Comportamento do consumidor
- 3) Definir as ações promocionais
- 4) Comunicação para vender mais
- 5) Plano de ação e monitoramento



Planeje os resultados e a estratégia de preço

- 1) Análise dos custos da empresa
- 2) Identificação da margem de contribuição do mix ofertado
- 3) Precificando combos de produtos
- 4) Dar descontos, parcelar ou antecipar?
- 5) Lucratividade da loja



Preparar e organizar a loja para vender mais

- 1) Técnicas de exposição de produtos
- 2) Organize o layout da loja
- 3) Aplicando marketing sensorial
- 4) Experiência de compra
- 5) Comunicação interna da loja



Como melhorar os resultados nas redes sociais

- 1) Como gerar engajamento
- 2) Marketing de conteúdo
- 3) Ferramentas de acompanhamento
- 4) Principais mídias sociais
- 5) Como promover vendas sem ter um e-commerce



Como preparar a equipe para bater as metas

- 1) Comunicação com a equipe
- 2) Etapas do atendimento
- 3) Perfil de clientes e papéis de compra
- 4) Como fazer pós-vendas
- 5) Como medir a satisfação do cliente



5 ENCONTROS:


Cada encontro tem 4h
Início: 19h00 até 23h00


Inclui ferramentas de apoio e certificado!




ACIA
Associação Comercial e Industrial de
Atibaia

Data: **Início: 26 de novembro (segunda-feira)**
Término: 30 de novembro (sexta-feira) 5
encontros, totalizando 20 horas

 **Valor promocional para as primeiras 25 inscrições, desde que sua empresa seja sócia da ACIA e Sicredi:**
2 x R\$ 136,50
(-30%)

 **Valor promocional para associados da ACIA:**
2 x R\$ 165,75
(-15%)

 **Valor para empresas não associadas da ACIA ou Sicredi**
R\$ 390,00

**Quer aumentar lucro neste Natal?
Vem para a Associação Comercial!**

82% das empresas que foram atendidas com estas soluções, afirmaram ter tido crescimento nas **vendas** de no **mínimo 2%**

Fonte: Pesquisa de Satisfação respondida pelos clientes após aplicação dos cursos realizados no mesmo período em 2017
(o curso poderá ser cancelado caso não alcancemos o número de participantes necessário.)

5 ENCONTROS:



Cada encontro tem 4h
Início: 19h00 até 23h00



Inclui ferramentas de apoio e certificado!

Forma de pagamento:
Associados: 2 boletos.
Não associados: à vista





planeje melhor
para vender
mais!



ACIA

Associação Comercial e
Industrial de Atibaia

**Faça contato, agora, com a gente e realize sua
inscrição ou solicite-nos uma visita, vamos até
você: 11 4411 5544**

E-mail: suporte@aciaonline.com.br

Endereço: Rua José Pires, 239 – Centro, Atibaia/SP

10 motivos para sua empresa participar:

- 1) Irá aprender todas as etapas de planejamento para preparar a loja para vender mais no Natal;
- 2) Compreenderá e saberá como se adaptar às mudanças do comportamento do consumidor;
- 3) Terá conhecimento para saber qual o potencial de cada tipo de promoção de vendas;
- 4) Saberá como criar sua estratégia de preço englobando seu mix de produtos;
- 5) Poderá traçar metas e objetivos consistentes de vendas;
- 6) Poderá aplicar técnicas de Visual Merchandising para tornar o ponto de venda mais atrativo;
- 7) Vai ainda saber como potencializar o engajamento das postagens nas redes sociais e conhecer ferramentas que ajudarão no marketing digital;
- 8) Saberá como comunicar e envolver a equipe para bater as metas definidas;
- 9) Terá possibilidade de inovar no relacionamento com clientes;
- 10) E tudo isto em apenas uma semana, interagindo com consultores especialistas em cada um destes temas!

Participe!

